

HARJAANTUNUT ASIAANTUNTIJA

Sajakorpi Oy:n virallinen äänitorvi

Nro. 1 (maaliskuu 2012)

levikki 4500 kpl



Vuonna 2015 konsernimme täyttää 70 vuotta. Sinne on vielä matkaa, mutta vielä enemmän matkaa on takanapäin. Konserni työllistää nyt viitisenkymmentä henkilöä joten konsernimme työllistävä vaikutus on ollut useita satoja henkilötyövuosia. Väliin on mahtunut myös taloudellisesti vaikeita aikoja, mutta kaikesta on selvitty. Minusta se on osoitus siitä, että koko henkilöstömme on kautta historiamme sitoutunut työskentelemään yhdessä, kunnioittamaan toisiaan ja välittämään toisistaan. Se on osoitus vastuuntunnosta. Olen taipuvainen uskomaan, että edellä mainitut arvot ovat avainasemassa niin yrityksen kuin valtion, maanosan tai yksilönkin menestyksen kannalta.

Tietämättä vielä tulevien presidentinvaalien teemoista, kirjoitimme vuonna 2011 konsernimme arvot ylös, ohjaamaan ja tukemaan strategiaamme.

LUOVA MIELI

Haluamme kehittyä jatkuvasti, oppia uusia asioita ja luoda uutta. Me olemme uteliaita ja kyseenalaistamme jatkuvasti toimintamme voidaksemme toimia vielä paremmin.

LUOTETTAVUUS

Teemme sen, minkä lupaamme. Me emme petä asiakastamme, vaan olemme osaltamme tukemassa häntä hänen jokapäiväisessä toiminnassaan.

ASIAKASSUUNTAUTUVUUS

Kautta historiamme olemme tottuneet työskentelemään läheisessä suhteessa asiakkaidemme kanssa, arvostamaan heidän mielipiteitään ja kehittämään asiakaspalveluamme vieläkin paremmaksi. Haluamme olla läsnä asiakkaan arjessa.

TEKEMISEN MEININKI

Halu selviytyä ja voittaa on meitä ohjaava voima. Suomalaisella sisulla menemme vaikka läpi harmaan kiven, jos tarve vaatii. Menestys on saavutettavissa työllä.

REILU PELI

Toimintamme perustuu huomaavaisuudelle ja rehellisyydelle. Tähtäämme toiminnallamme tilanteeseen, missä kaikki osapuolet hyötyvät.

YHTEENKUULUVUUS

Me olemme tiimi. Yhdessä olemme enemmän.

Arvomme ovat nähtävillä myös mm. internet-sivuillamme osoitteessa www.sajakorpi.fi.

Kaikkia näitä arvoja me voimme soveltaa myös yksilötasolla. Me ihmiset olemme riippuvaisia toinen toisistamme ja niin sen kuuluu ollakin. Yrittäkäämme päivittäin muistaa soveltaa näitä arvoja myös omissa tekemisissämme. Tämä voisi olla minulle se tekemättä jäänyt uudenvuodenlupaus.

s. 2 *Aku Sajakorpi*

Pääkirjoitus

Aku-Paulus Sajakorpi

Suomen tasavalta on saanut kahdennentoista presidenttinsä. Olen varma, että riippumatta vaalien lopputuloksesta, olisimme saaneet pätevä ja asialleen omistautuvan valtionpäämiehen. Vaalit sijoittuivat ajankohtaan, jona uusi johtaja saa johdettavakseen kansakunnan, joka hakee omaa paikkaansa globaalissa murroksessa ja talouskriisissä. Erityisesti vaalien toisella kierroksella esiin nousi asioita, joiden merkitystä kriisin hoidon kannalta korostettiin. Yllättäen saatoimme huomata, että nämä asiat eivät liittyneetkään rahaan tai valtaan.

Esiinnousseita asioita olivat tasa-arvo, ihmisarvo, välittäminen, suvaitsevaisuus, vastuuntunto ja yhdessä toimiminen. Yksinään ne eivät ongelmia ratkaise, mutta mukana ollessaan auttavat luomaan toimintatapoja, jotka johtavat menestykseen. Nämä eivät ole uusia asioita, eikä ole sattumaa, että ne kuuluvat myös liike-elämään. Itsestään selvää niiden noudattaminen ei liike-elämässä kuitenkaan aina ole.

Lujaa laatua SAJA®

Laatuasiaa harjoista

s. 2 *Aku Sajakorpi*

Asiakkaiden suusta:

STARA Stadin rakentajat
Finnvera tarjoaa rahoituspalveluita

s. 1 Elgineillä puhdasta jo yli 30 vuotta
s. 3

s. 4



Kuvassa vasemmalta korjaamopäällikkö Tuomas Taglatseff, työnjohtaja Pekka Ruija, Vesa Raiskio Sajakorvelta, työpäällikkö evp. Heikki Sippola ja hänen seuraajansa Petri Jokela.



STARA
Stadin rakentajat
Aku-Paulus Sajakorpi

Joitain vuosia sitten Helsingin kaupungin Rakennusvirasto jaettiin erillisiksi tilaaja- ja tuottajaorganisaatioiksi. Silloin syntyi Helsingin kaupungin Rakentamispalvelu. Sen liiketoimintanimi STARA tulee sanoista Stadin rakentajat.

"Meillä on ollut henkilökuntalehti jo ennen kuin STARA perustettiinkaan - tähän tiedätte tämän [stara.fi:n...](http://stara.fi)", veistelee 35 vuotta korttelissa työskennellyt työpäällikkö Heikki Sippola.

Toimenkuva on säilynyt tuotantomielessä samana kuin Rakennusviraston aikaan. STARA tuottaa julkishallinnollisia palveluita Rakennusvirastolle.

"Olemme auto- ja konevuokraamo. Teimme 1980-luvulle asti silloisessa konekorjaamossa, nykyisin konepajassa itsekkin avoharjoja ja auroja", valottaa Sippola. Sajakorpi toimitti jo silloin vaihtoharjat.

"Lakaisuolosuhteet meillä ja muualla ovat hyvin erilaiset. Siinä missä Keski-Euroopassa lakaistaan toreilta lehtiä ja kevyttä roskaa, revitään Suomesa keväisin tiestöstä ylös raskasta sepeliä", kertoo työnjohtaja Pekka Ruija. STARA etsii omiin käyttötarkoituksiinsa sopivaa lakaisukonekalustoa jatkuvasti.

"Valinnassa vaikuttavat myös mm. käyttäjien kokemukset, varaosien saatavuus sekä oma palvelukyky korjausten ja huollon suhteen", tarkentaa korjaamopäällikkö Tuomas Taglatseff.

Lakaisukoneiden valmistajat suunnittelevat ja valmistavat jopa satoja tuhansia euroja maksavia lakaisukoneita, joissa kaikki kulminoituu harjaustulokseen. Sen vuoksi säästämisen harjojen laadun kustannuksella ei ole järkevää.

"Jos menisin ehdottamaan sellaista veronmaksajille Helsingin Kauppatorilla, he pommittaisi-

vat minua mädillä tomaateilla", Ruija maalailee. Harjojen vaihtoväli ja harjaustehokkuus ovat olennaisia asioita.

"Huonoilla harjoilla voi saman alueen joutua harjaamaan jopa kolmasti kun hyvillä riittää kerta", Ruija summaa. Laadun vaikutus ulottuu kierrätykseen asti. Joka kohdassa syntyy kustannuksia.

"Syntyy energiajäämää enemmän ja kustannuksia sitä kautta enemmän ja koko ruljanssi on heikempi kuin laatutuotteella", yksilöi Ruija.

Ruija kertoo, että he ovat pitäneet itsestäänselvyyksinä sekä harjojen hyvää laatua että toimittajan kykyä palvella. Jos toimittajalle joudutaan reklamoimaan, eikä palvelu pelaa, niin tilanne muuttuu käyttäjälle varsin hankalaksi ja kalliiksi.

"Sajakorven tuotteet ovat suoraan sanoen aivan omaa luokkaansa", toteaa Ruija.

"Se on meille tärkeää, että tavara on laadukasta, se tulee silloin kun tilataan ja laskut tulee ajallaan", täsmentää Taglatseff.

"Me tiedetään, että Sajakorpi voi varautua meidän tarpeisiimme pitkäjänteisesti ja tavara tulee niin kuin on sovittu. Ja että hinnat pitää paikkansa", Ruija jatkaa. Mitä huomaamattomampi toimittaja on, sitä paremmin se on toiminnassaan onnistunut.

"Äkkiseltään minä en tiedä mitään, mitä Sajakorvella olisi parannettavaa", sanoo Pekka Ruija.

Helsingin kaupungin Rakentamispalvelu

Tuomas Taglatseff, korjaamopäällikkö
Heikki Sippola, työpäällikkö evp.
Petri Jokela, työpäällikkö
Pekka Ruija, työnjohtaja

STARA
Pidetään Stadista huolta.

facebook

Löydä meidät Facebookista!



Kauppakamarin 20-vuotisansiomerkkien saajat Sajakorpi Oy:n 50-vuotisjuhlassa vuonna 1995. (Kuvassa vasemmalta: Teppo Säilä, Anja Vuorenmaa, Ilkka Mäkinen, Kimmo Sajakorpi).

CP-vamma ei haitannut Teppo Säilän autolla ajoa

Kimmo Sajakorpi

Vuonna 1974 minulle soitettiin työvoimatoimistosta ja tarjottiin 20-vuotiasta hontelovartaloista ja CP-vammaista Teppo Säilää töihin. Tämän raajojen voimakkaiden pakkoliikkeiden vuoksi työvoimatoimiston oletusarvo oli, että Teppo ei pystyisi kuin apu- ja siivoustöihin. Tämän vuoksi työnantajalle luvattiin muutaman vuoden palkk kompensatiota.

Teppo oli kansakoulun jälkeen ollut invalidien työpajassa joitakin aikoja ja työskennellyt sen jälkeen puolitoista vuotta tamperelaisessa metallialan yrityksessä. Teppo halusi kuitenkin itse vaihtaa työpaikkaa, koska muut työn-

tekijät kiusasivat häntä jatkuvasti. Työpaikkakiusaaminen oli todella raakaa. Verbaalisen kiusanteon lisäksi hänen eväitään pilattiin ja olipa hänet jopa ripustettu vaatteistaan ikään kuin "lihakoukkuun". Tänä päivänä moinen kiusanteko johtaisi takuuvarmasti oikeuteen ja koviin rangaistuksiin. Vaikka meillä ei varsinaisesti ollut tarvetta palkata ketään varsinkaan aputöihin, Sajakorpi Oy:n silloinen toimitusjohtaja Sirkka Sajakorpi päätti auttaa Teppoa ja palkkasi hänet.

Tepon tehtyä joitakin aikoja tavaroiden siirtoja ja siivoustöitä, hän ehdotti voitavansa siirtyä jollekin tuotantokoneelle tai kuljettamaan tavarointa autolla. Tepolla oli henkilöautokortti ja yhtiöllämme kevytkuorma-auto. Tuotantokoneilla tapaturmariski oli meistä liian suuri, joten työnjohtajamme vastustuksesta ja yleisistä epäluuloista huolimatta annoimme Tepolle mahdollisuuden näyttää autonkuljettajan kykynsä. Kaikkien yllätykseksi Teppo

pystyi hoitamaan tavarankuljetukset kiittävästi. Muutaman vuoden päästä Teppo ajoi itselleen myös kuorma-autokortin ja yhtiöme vaihtoi kevytkuorma-autonsa normaaliin kuorma-autoon. Teppo ajoikin ansiokkaasti tavarointamme ympäri Suomea 23 vuotta. Tänä aikana hänelle tuli vain yksi pieni peräänajovahinko.

Tepon vammaisuus ja sitä myötä ulkonäkö aiheutti hänelle joitakin ongelmia. Kun Teppo pysäytettiin liikenteessä normaaleissa ratsioissa, poliisin ensireaktio oli epäily, että hän olisi päihtynyt, tai että hänellä ei olisi ajokorttia. Vaikka tilanteet selvisivätkin nopeasti, olivat ne varmasti hänelle varsin kiusallisia.

Kerran Teppo tuli luokseni ja pyysi apua. Hän kertoi, ettei hänelle myydä Alkossa juomia. Soitin eräälle kuorokaverilleni, joka toimi myymälänhoitajana Tampereen Tammelan Alkossa. Tämä pyysi minua ja Teppoa käymään myymälässään. Siellä hän esitteli Tepon kaikille myyjille ja tämän jälkeen Tepon ongelma oli pois pyyhitty.

Tavarankuljetusmatkoillaan Teppo pysähtyi juomaan kahvia vain tietyissä pysähdyspaikoissa. Siellä tunnettiin Teppo ja kahvi tuotiin pyytämättä hänelle pöytään. Jos hän olisi itse kantanut kahvinsa, suurin osa olisi läikkynyt lattialle. Kun matka taas jatkui ja kädet olivat auton ratissa, pakkoliikkeet vaimentuivat, eivätkä haitanneet ajamista.

Vuonna 1997 Tepon terveys romahti ja hän siirtyi ansaitsemalleen sairaseläkkeelle. Hän siirtyi ajasta ikuisuuteen vuonna 1999. Olen monesti miettinyt, pitäisikö minun työnantajana tuntea syällisyyttä hänen terveystensä romahtamisesta. En kuitenkaan usko siihen, varsinkin kun näin, kuinka tärkeää työnteke ja muiden ihmisten arvostus Tepolle oli. Hän halusi vammastaan huolimatta osoittaa muil-

le kykeneväisyytensä normaaliin työnteekoon. Hän halusi ansaita työnteolla oman palkan, eikä olla sosiaaliturvan varassa. Teppo oli myös asunosaastaja.

Muistamme Teppoa lämmöllä, kuten myös useat asiakkaamme ympäri Suomea, jotka kyselivät vielä vuosien päästä: "Missäs Teppo on?" tai "Mitä Tepolle kuuluu?"



Kuva Teppo Säilää koskeneesta lehtiartikkelista Aamulehdessä.

Lujaa laatua SAJA®

Aku-Paulus Sajakorpi

Tämä on jatkoa edellisessä lehdessämme julkaistulle artikkelille, jossa käsiteltiin laatua käsitteenä ja sen määrittelytapoja. Lehestä löytyy sähköinen versio internet-sivuiltamme www.sajakorpi.fi.

Laadun resepti

Laatu on monen osatekijän summa. Turhan harvoin tulee korostettua koulutetun ja motivoituneen henkilökunnan merkitystä. Laatu

lähtee ihmisistä. Kokenut henkilökuntamme, joista monella on jopa yli 30 vuoden työkokemus konsernissamme, varmistaa, että työn jälki on ensiluokkaista.

Hyväksymme ainoastaan parhaat ja huolellisesti testatut raaka-aineet. Seuraamme raaka-aine-erien laatua jatkuvasti havaitaksemme mahdolliset muutokset mahdollisimman aikaisessa vaiheessa. Maailmanlaajuinen toimittajaverkostomme koostuu vain alojensa laadukkaimmista yrityksistä. Me emme juokse halvimmän hinnan perässä.

Harjoissamme käytetyn polypropeenikuidun ja teräslatan valmistamme itse. Sen vuok-

si voimme paitsi seurata, myös kehittää niiden laatua jatkuvasti. Tiedämme laatumme olevan parasta, sillä Suomen ankarat ilmasto-olosuhteet ovat asettaneet kovat vaatimukset tuotekehityksellemme jo yli 65-vuoden ajan.

Uskallamme väittää, että tuotantoteknologiamme on parasta toimialallamme, koko maailmassa. Olemme koko historiamme ajan investoineet voimakkaasti koneisiin ja tuotantotapojen kehittämiseen. Ensiluokkainen tuotantoteknologia ja moderni kalusto takaavat korkean ja vakaan laadun.

Asiakkailta saamamme palautteen lisäksi simuloimme myös itse realistisia työskentely-

olosuhteita (kuten pyörimisnopeutta, harjauspainetta, jne.) testataksemme harjojemme rakenteellista kestävyyttä, harjausominaisuuksia ja kulutuskestävyyttä. Erityistä huomiota kiinnitämme harjaustehokkuuteen sekä kulutus- ja pakkasenkestävyyteen. Näin voimme olla varmoja, että harjamme täyttävät ne odotukset, jotka me ja asiakkaamme niille asetamme.

Pian 70 vuoden aikana miljoonia harjoja valmistaneena, olemme oppineet valmistamaan kulutuskestoltaan ja harjaustehokkuudeltaan optimaalisia harjoja. Jokaiselle ilmastolle, vuodelle, lakaisukoneelle ja lakaisukohdalle on tietysti oma harjaratkaisunsa.



Det Norske Veritas on katsonut meidän täyttävän ne kriteerit, joiden perusteella he ovat myöntäneet meille ISO9001:2008 –laatusertifikaatin 6.2.2012.



Rahoituspäällikkö Totti Kumlander



Finnvera Tarjoamme rahoituspalveluita suomalaisille yrityksille

Totti Kumlander

Finnvera tarjoaa lainoja, takauksia ja vientitakuuta yrityksen eri tarpeisiin ja kehitysvaiheisiin, myös aloittavalle yrittäjälle. Yhtiö voi olla mukana suomalaisyritysten erilaisissa rahoitusjärjestelyissä sekä kotimaassa että yritysten kansainvälistymisessä ja viennissä.

Finnvera on valtion omistama erityisrahoitusyhtiö. Sen yrityksille myöntämät lainat pitää maksaa takaisin ja lainoista, takauksista ja takuista peritään riskiä vastaava hinta. Finnvera ei myönnä lainkaan avustuksia.

Finnveran tehtävänä on täydentää rahoitusmarkkinoita. Yritykset kääntyvät Finnveran puoleen tilanteissa, jossa ne eivät jostain syystä ole saaneet rahoitusta markkinaehtoisilta rahoittajilta. Yleisimmin tähän on syynä se, ettei yrityksellä ole käytettävissä riittävästi vakuuksia. Näissä tilanteissa tarvitaan Finnveraa riskinjakajaksi. Finnvera ei voi olla yrityksen päärahoittaja, vaan Finnvera jakaa riskejä yhdessä muiden rahoittajien kanssa.

Finnvera voi rahoittaa yrityksiä lähes kaikilta toimialoilta. Rahoitusta voidaan käyttää esimerkiksi kone-, laite- tai rakennusinvestointeihin sekä käyttöpääomatarpeiden ja erilaisten yritysjärjestelyjen rahoittamiseen. Finnveran rahoitusosuus hankkeesta on yleensä noin puolet, mutta pienemmissä hankkeissa osuus voi olla suurempikin.

Finnvera tekee rahoitusta hakevasta yrityksestä aina yritystutkimuksen, jossa arvioidaan menestymisen mahdollisuudet. Vientihankkeissa arvioidaan myös ostajaan ja ostajan maahan liittyviä riskejä. Arviointi on tarpeen, koska Finnvera voi olla mukana vain

sellaisten yritysten rahoituksessa, joiden liiketoiminnan arvioidaan pitkällä tähtäimellä olevan kannattavaa.

Lainojen lisäksi Finnvera tarjoaa omavelkaisia takauksia vakuudeksi yritysten rahoitustarpeisiin. Pk-yritys voi käyttää Finnveran takauksia vakuutena pankeilta, rahoitus- tai vakuutusyhtiöiltä saamilleen luotoille ja muille vastuusitoumuksille.

Finnveran monipuolisesta vientitakuuvalikoimasta viejät ja rahoittajat löytävät ratkaisun vientikaupan riskien kattamiseksi ja rahoitusongelmien helpottamiseksi. Vientitakuut tarjoavat vientiä suunnitteleville yrityksille ja niiden rahoittajille ratkaisuja, joiden avulla viejä voi suojautua vientikauppaan liittyviltä kaupallisilta ja poliittisilta riskeiltä. Vientitakuulla viejä voi esimerkiksi turvata saatavansa luottotappioiden varalta.

Vuoden 2012 tammikuussa Finnvera aloitti pk-yrityksille tarkoitetun Vientikaupan rahoitus -ohjelman. Pankkien kanssa yhteistyössä toteutettava ohjelma tarjoaa uudenlaisen mahdollisuuden tutustua viennin rahoitusjärjestelyihin.

Sajakorven mukana erilaisissa tilanteissa

Vaihtoharjoja lakaisukoneisiin ja -laitteisiin valmistava Sajakorpi Oy on innovatiivinen yritys, joka on tehnyt perinteisellä toimialalla useita innovaatioita ja saanut sitä kautta useita patenteja. Yritys on hyvä esimerkki siitä, miten perinteisistä tuotteista voidaan saada paljon irti kehittämällä sekä lopputuotteita että tuotantomenetelmiä ennakkoluulottomasti ja rohkeasti.

Suomen Tekniset Harjat -konserni eli Sajas Group on myös kansainvälistynyt merkittävästi ja ymmärtänyt ulkomaisten markkinoiden tärkeyden oman toimintansa kannalta. Mukavuusalueilta on hypätty rohkeasti ulos.

Finnveran ja Sajakorpi Oy:n yhteistyö alkoi vuonna 1988, kun Finnvera oli mukana rahoittamassa sukupolvenvaihdosta. Tällöin Kimmo Sajakorpi otti yhtiön vastuulleen. Tämän jälkeenkin Finnvera on ollut mukana

yhtenä rahoittajana Sajakorven eri tilanteisiin liittyvissä rahoitustarpeissa, kuten tuotannon laajentamisessa Viroon ja Saksaan.

Yhtiössä nähdään tällä hetkellä, että kasvu tulee Keski-Euroopan markkinoilta. Kasvu Keski-Euroopassa tukee Suomen toimintoja, ja työllistää välillisesti Suomessa, mikä sopii myös Finnveran rahoitusperiaatteisiin.

Nyt yrityksessä eletään mielenkiintoisia aikoja, kun kolmas sukupolvi on tulossa vetovastuuseen, ja samanaikaisesti meneillään on merkittävä kasvuvaihe ulkomaisilla markkinoilla. Seuraamme mielenkiinnolla Sajas Group -konsernin liiketoiminnan kehitystä.

Finnvera Oyj
Totti Kumlander, rahoituspäällikkö



Lisätietoja Finnveran rahoituspalveluista

www.finnvera.fi

Tutustu myös Vientikaupan rahoitus -ohjelmaan www.finnvera.fi > Vienti > Vientikaupan rahoitus -ohjelma

Asioi sähköisesti

Finnveran rahoitusta voi hakea sähköisesti www.finnvera.fi

Puhelinpalvelu 020 690 782

- neuvontaa rahoitukseen ja hakemusten täyttämiseen liittyvissä asioissa

Valtakunnallinen vaihde:

0204 6011



Vesalla on asiaa:

Se om'moro!

Vesa Raiskio

Hyvää ja menestyksestä alkanutta vuotta 2012 kaikille asiakkaillemme. Takana on mielenkiintoinen ja haastava vuosi, niin säiden kuin taloudellisten haasteidenkin suhteen. Talvi 2011 oli suhteellisen reipas lumineen ja pakkasineen. Tämä talvi antoi odottaa itseään paljon pidempään. Tätä kirjoitellessa 8.2.2012, pihalla on 17 astetta pakkasta. Talvi on saanut kunnan otteen ja luntakin riittää... Se tarkoittaa,

että hiekkaa tarvitaan liukkauden torjuntaan ja yllättävän pian taas tarvitaan hiekan poistoon Sajakorven laadukkaita vaihtoharjoja... Pitkällä harja-alan kokemuksella ja asiakaspalautteen perusteella rohkenen sanoa, että tuotteemme ovat parasta mitä on saatavilla Suomen vaativiin harjausolosuhteisiin. Varsinkin hinta/laatusuhde on huipussaan. Vientimme yli 30 maahan kertoo myös omaa kieltään.

Pysyäksemme kehityksen kärjessä, teemme jatkuvasti satsauksia tuotekehitykseen sekä myös tuotantotekniikan kehitykseen. Viime vuosina on myös tehty mittavia konehankin-

toja. Tämä on kallista ja yhdessä pitkään jatkuneen korkean raaka-aineen hinnan kanssa talouteen on tullut paineita... Harjojen hinnat ovat viime vuosina nousseet kuitenkin suhteellisen vähän kustannusten nousuun nähden.

MAXPO-messut pidettiin Hyvinkään lentokentällä syyskuussa 2011. Meillä oli myös oma messuosasto, jossa oli näytillä erilaisia harjojamme sekä uutuustuotteita. Itse olin paikalla kahtena ensimmäisenä päivänä ja Kimmo Sajakorpi ja Kari Kujala hoitivat viimeisen messupäivän. Kiitos kaikille messuosastolamme vierailleille. Kiitos myös hyvästä ja

kannustavasta palautteesta sekä mielenkiintoisista ehdotuksista harjojen uusien käyttökohteiden ja tuotekehityksen suhteen. Erityisen hyvältä tuntui, kun Kimmo Sajakorpi soitti messuosastolta sanoen, että "täällä melkein hävettävä olla kun kehuja tulee hyvästä palvelusta ja harjoista". Tärkeää on kuitenkin muistaa, että jos harjoitamme tai toiminnastamme löytyy huomautettavaa, niin rohkeasti vaan antamaan palautetta. Näin pyrimme varmistamaan, että harjamme ja toimintamme pysyvät jatkossakin laadukkaina.

Uutuutemme, MURSKAUSKARTIOHARJAT, ovat myös saaneet kiitosta niitä käyttäneiltä asiakkailta. Murskauskartioharjat ovat kartioharjoja, joissa on erityisen jäykät harjakset. Niillä saadaan tehokkaasti irti talven aikana katukivetyksen reunaan paakkuuntunut ja kovettunut hiekoitusshiekka. Irrotuksen jälkeen hiekka on kerättävissä normaalilla harjoilla paljon helpommin, eikä tarvitse harjoilla edestakaisin sen seitsemää kertaa... Murskauskartioharjat sopivat myös rikkaruohojen poistoon.

Kevät lähestyy, joten tervetuloa noutamaan tai tilaamaan laadukkaat vaihtoharjamme hyvässä ajoin ennen kevätruuhkan alkamista. Sitten, kun vesi alkaa kunnolla juosta tiellä, niin täällä puhelin soi ja soi...

Harjauskautta odotellessa valmiina palvelemaan!

Vesa Raiskio



Lakaisukoneyrittäjä Vesa Tenkanen ja Elgin Pelican Americana vm. -75.

Elgineillä puhdasta jo yli 30 vuotta

Vesa Tenkanen

Lakaisukoneyrityksemme aloitti toimintansa vuonna 1980 ostaessamme käytetyn Elgin Pelican Americanan vm. 1975. Sitä käytettiin lähinnä asfalttirouheen keräämiseen yhteistyössä Jyrsin Oy:n kanssa. Tämä konetyyppi osoittautui tehokkaaksi ja luotettavaksi. Em. koneiden lukumäärä lisääntyikin jo seuraavan vuonna kolmeen.

Yrityksen nimeksi rekisteröitiin Tampereen Maanrakennuspalvelu-TMP Oy. Toiminnan alusta alkaen olemme käyttäneet Sajakorpi Oy:n toimittamia pää- ja sivuharjoja.

Materiaalit ja harjatekniikka ovat huomattavasti kehittyneet toimintamme aikana. Kehitykseen ovat vaikuttaneet myös uudet lakaisukonetyypit. Lakaisuharjojen kulumiseen vaikuttaa suuresti myös kuljettajien ammattitaito. Aluksi käytimme Sajakorven hitsattuja metallirunkoisia harjavalssseja, mutta myöhemmin siirryimme harjakiekkoihin. Näin voimme ladata pääharjan sopivaksi työtehtävän mukaan.

Yhteistyömme Sajakorpi Oy:n kanssa on jatkunut kiitettävästi nykypäiviin saakka. Sajakorpi Oy:ltä löytyy kokemusta ja joustavaa palvelualltiutta lakaisuharjo-alalla.

Yhteistyöstä Kimmo Sajakorven kanssa mainittakoon erään Pelicanin hankinta Ruotsin Motalasta, Bröderna Broddilta. Kimmo soitti vain yhden puhelun Yngve Broddille ja asia selvisi. "Meillä on yksi käytetty kone. Tulkaa ostamaan pois.". Tämä kone on vieläkin käytössä.

Elgin Sweeper Co., Illinois – lyhyt historia

Yritys on osa Federal Signal Corporationia. Se omistaa mm. Suomessa ja Tampereella toimivaa Bronto Skyliftia, joka valmistaa teline-autoja. EU:n myötä Elgin hankki vuonna 1991 Ravo Bv Alkmaar –lakaisukonevalmistajan Hollannista lisätäkseen myyntiään Euroopassa. Elgin aloitti lakaisukonevalmistuksen jo vuonna 1914 ja se on valmistanut tähän mennessä yli 30 000 lakaisukonetta. Valikoimaa löytyy Pelicanista autoalustaisiin kiertoilmalaitteisiin – myös magneeteilla varustetut lentokenttäimurit ovat ohjelmassa.

Mainittakoon, että käytössämme on Suomen ainoa Pelican Hydrostatic Drive, jonka hankin käytettynä Ranskan Lillestä vuonna 1982. Käytössämme on ollut kaikkiaan 10 erilaista Pelican lakaisukonetta. Asiakkaitamme ovat olleet mm. Lahden kaupunki, Hollolan kunta, Destia Lahden hoitopiiri, Destia Häme, Tampereen kaupunki, Pirkanmaan lukuisat kunnat ja kaupungit, monet rakennusliikkeet ja maarakentajat. Monet työtehtävät ovat olleet jokavuotisia.

Lakaisutyön luonne on kuitenkin muuttunut kokonaisvaltaisemmaksi suuntautuen kunnossapidon kokonaisurakointiin. Lakaisutyö on vain osa siitä. Urakkakoot ovat pienelle yritykselle liian laajoja ja pääomaa sitovia ja urakoiden kesto kilpailutuksella 3-4 vuotta.

Miehet ikääntyvät – Elgin on ja pysyy – lakaisee kuin uusi luuta.

Maanrakennuspalvelu-TMP Oy
Vesa Tenkanen, lakaisukoneyrittäjä

Lai-Mu osti osan Arctic Machinen työlaitevalmistuksesta

Raumalainen konevalmistaja Oy Lai-Mu Ab laajensi palveluvalikoimaansa ja hankki osan Arctic Machine Oy:n työlaitevalmistuksesta. Kauppaan kuuluu Arctic Machinen hitaasti liikkuvalla kalustolla tarkoitettu katujenhoitolaitteisto.

"Strategiamme mukaisesti haluamme tarjota asiakkaillemme valmiiksi varusteltuja LM Trac –monitoimikoneita" Lai-Mun toimitusjohtaja Arto Sunila sanoo. Merkittävin kaupassa siirtyvä tuote on keräävä katuharja "Hamsteri", joita on myyty urakoitsijoille, kunnille ja kaupungeille jo yli tuhat kappaletta. Kauppaan kuuluvat lisäksi Arctic Machinen valmistamat kiinteistötraktoreille tarkoitetut avoharjat sekä hiekoittimet. Katujenhoitolaitteet kiinnitetään standardikiinnityksellä, joten ne sopivat myös muiden valmistajien traktoreihin ja kiinteistötraktoreihin.

Työlaitteiden valmistus siirtyy Raumalle Lai-Mun tehtaille. Toimintojen siirto Raumalle alkaa heti.

"Jatkamme katujen hoitoon tarkoitettujen laitteiden tuotekehitystä ja kehitämme niitä omina tuotteina" Sunila sanoo. Työlaitteiden valmistus työllistää muutaman henkilön.

Arctic Machine keskittyy nopeasti liikkuvan kaluston laitteisiin

Arctic Machine halusi strategiansa mukaisesti keskittyä kuorma-autolla tapahtuvaan tienhoitoon ja luopua näin hitaasti liikkuvien työkoneiden laitteista.

Löysimme Lai-Mun kanssa helposti yhteisen sävelen sillä kauppa on molemmille yhtiöille strategian mukainen, Arctic Machinen toimitusjohtaja Juha Jääskelä toteaa.

Liiketoimintakaupan myötä Lai-Mu ottaa hoitaakseen olemassa olevan laitekannan jälkimarkkinoinnin ja varaosapalvelun. Asiakkaat saavat hyvää palvelua koko siirtymäajan ja sen jälkeen, Jääskelä lupaa.

Kauppaan jälkeen Arctic Machinelle jää edelleen kuorma-autoissa käytettävien tienhoitolaitteiden lisäksi traktoreihin tarkoitettu aurasikalusto. Kaupalla ei ole vaikutusta Arctic Machinen henkilöstön määrään.

Lisätietoja

Oy Lai-Mu Ab
Arto Sunila, toimitusjohtaja
Puh. 040 3516 977

Arctic Machine Oy
Juha Jääskelä, toimitusjohtaja
Puh. 040 5473 699

Tiedoksi:

Sajas Group on saanut historiansa suurimman kertatilauksen. Toimitamme sveitsiläiselle lentokenttien kiitoratojen talvikunnossapitokoneiden valmistajalle yli 30 000 harjakasettia. Tilaus on jo tuotannossa ja se toimitetaan vielä kuluvaan kauden aikana.

Asiaa laskutuksestamme

Olemme siirtyneet sähköiseen laskutukseen. Tämä edellyttää verkkolaskujen vastaanotto-mahdollisuutta yrityksenne järjestelmässä. Jotta voimme lähettää teille jatkossa verkkolaskuja, tarvitsemme yrityksenne verkkolaskutunnuksen (OVT-tunnus) sekä verkkolaskuoperaattorin nimen.

Verkkolaskutustiedot voi lähettää osoitteeseen laskutus@sajas-group.com.

Paperilaskumme on muuttanut myös hieman ulkonäköään verkkolaskun mukaantulon myötä, sillä nyt myös paperilaskumme lähtevät TietoEnatorin laskuhotellipalvelun kautta. Laskutukseen liittyviin kysymyksiin saa kuitenkin edelleen vastauksen tutusta paikasta - Anja Vuorenmaalta numerosta (03) 3477 711.

Sähköisellä laskutuksella voimme yhdessä säästää luontoa ja kantaa näin yhteiskuntavastuuta myös tällä saralla!



Suomen Tekniset Harjat Oy

Kolsopintie 6, 33470 YLÖJÄRVI
(PL 725, 33101 Tampere)
Puh. (03) 3477 770
Fax (03) 3477 740
sth@sajas-group.com

Sajakorpi Oy

Kolsopintie 6, 33470 YLÖJÄRVI
(PL 725, 33101 Tampere)
Puh. (03) 3477 700
Fax (03) 3477 750
saja.finland@sajas-group.com

AS Sajakorpi

ESTONIA
Puh. +372 6596 410
Fax +372 6596 525
saja.estonia@sajas-group.com

Saja GmbH

GERMANY
Puh. +49 5405 6167 90
Fax +49 5405 6167 940
saja.germany@sajas-group.com

Saja Export UG

GERMANY
Puh. +49 5405 6167 950
Fax +49 5405 6167 960
saja.export@sajas-group.com

www.sajas-group.com

www-sivut

Olemme uudistaneet www-sivujamme. Käykää tutustumassa osoitteissa:

www.sajakorpi.fi

www.suomenteknisetharjat.fi

Tänäkin vuonna olemme saaneet kunnian kantaa näitä tunnuksia

